

https://www.hstgmbh.de/job/sales-executive-vertriebsmitarbeiter-m-w-d/

Sales Executive / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Beschreibung

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d), gerne auch Quereinsteiger.

Du bist unser Botschafter – als Teil unseres Vertriebsteams trägst du die digitale Transformation weiter und sorgst für neue Digitalisierungsprojekte, insbesondere im Bereich moderner IT- und KI-Lösungen.

Als IT-Systemhaus aus Oberhausen mit 30-jähriger Erfahrung bieten wir dir die Möglichkeit, an spannenden Kundenprojekten aus den Bereichen Handwerk und Gesundheit mitzuwirken. Wir haben uns auf Digitalisierungsprojekte spezialisiert und decken dabei die Bereiche Informatik, Marketing und kaufmännische Tätigkeiten ab – zunehmend auch unter Einbindung künstlicher Intelligenz (KI) zur Prozessoptimierung und Automatisierung.

Unsere Marketingabteilung übernimmt von der Entwicklung eines Corporate Designs über Webseitengestaltung und -pflege, SEO-Optimierung bis hin zu Social-Media-Kampagnen ihren Anteil, um unsere Kunden online optimal darzustellen – bei Bedarf auch mit dem Einsatz von KI-gestützten Tools.

Unsere Abteilungen arbeiten eng zusammen – in einem Umfeld mit flachen Hierarchien und einem freundlichen Umgangston.

Darauf kannst du dich freuen:

- Flexible Arbeitszeiten & Homeoffice möglich
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- · Moderne Arbeitsausstattung
- Ein motiviertes und kollegiales Team
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Firmenwagen mit Privatnutzung
- Attraktive Vergütung

Deine Aufgaben:

- Aktive Neukundenakquise und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen mit Unterstützung verschiedener IT-Förderprogramme der Länder/des Bundes im Mittelstand (digitale Transformation)
- Beratung und Betreuung unserer Bestandskunden inkl. strategischer Ausbau
- · Verhandlung und Abschluss von Verträgen
- Markt- und Wettbewerbsanalyse zur Identifikation und Verbesserung von Geschäftsmöglichkeiten
- Enge Zusammenarbeit mit dem technischen Team zur Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- Teilnahme an Messen und Branchenveranstaltungen zur Repräsentation unseres Unternehmens

Arbeitgeber

HSt trade & service GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit

Start Anstellung

absofort

Dauer der Anstellung

unbefristet

Industrie / Gewerbe

IT-Dienstleistungen, Business Consulting

Arbeitsort

Bebelstraße 247, 46049, Oberhausen, NRW, Deutschland

Arbeitszeiten

Montag - Freitag: 9:00 - 17:30, Gleitzeit

Veröffentlichungsdatum

09/07/2025

Gültig bis

31.12.2025

Das bringst du mit:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von IT-Lösungen
- Ausgeprägte schriftliche und mündliche Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Reisebereitschaft und Führerschein der Klasse B
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Interessiert? Dann bewerbe Dich jetzt! Wir freuen uns auf Dich!

Dann sende Deine Bewerbung an job@hstgmbh.de oder nutze das Kontaktformular.

ZURÜCK ZUR ÜBERSICHT